



## **SALES MANAGER (M/W/D) IM AUßENDIENST**

### **BENSHEIM**

Unser Auftraggeber ist der führende Anbieter für intelligente Steuerung von Intralogistik. Mit mehr als 8000 qualifizierten Mitarbeitern aus Forschung und Entwicklung, Vertrieb, Produktion und Service, verteilt auf 14 Vertriebs- und Serviceniederlassungen gehört unser Kunde zu einem der führenden Anbieter für Intralogistiksysteme und Flurförderzeuge. Weltweit betreibt das Unternehmen über 1500 Servicestützpunkte, Produktionsstandorte in Deutschland, Italien und Brasilien und hat 20 Tochtergesellschaften im Ausland. Dem Unternehmenserfolg liegen die hocheffizienten Produkte, die von branchenspezifischen Komplettangeboten für große und kleine Betriebe bis zu computergestützten Logistik-Programmen für effektives Lager- und Materialflussmanagement zu Grunde. Grundlage für das erfolgreiche Handeln sind Integrität, Mut, Zusammenarbeit und Exzellenz.

#### **IHR AUFGABENGEBIET**

- Betreuen und beraten der Kunden
- Kundengespräche, Erstellen von Angeboten und führen der Gespräche mit dem Kunden eigenverantwortlich bis zum Vertragsabschluss.
- Akquisition von Neukunden innerhalb Ihres Verkaufsgebietes

#### **IHR PROFIL**

- Einen technischen oder kaufmännischen Hochschulabschluss oder entsprechende Kenntnisse im Rahmen einer technischen bzw. kaufmännischen Ausbildung mit anschließender fundierter Praxiserfahrung
- „Vollblutverkäufer“, haben Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Industrieprodukte und Produkte in ganzheitlichen Lösungskonzepten zu verkaufen
- Hohe Kundenorientierung, Beratungskompetenz, Verhandlungsgeschick und ein verbindliches Auftreten.
- Reisebereitschaft
- Sichere Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen

#### **UNSER AUFTRAGGEBER BIETET**

- Abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld mit viel Freiraum zur selbstständigen Arbeit
- Regelmäßige Trainings und Weiterbildungen zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Attraktive Entlohnung: fixes Grundentgelt zuzüglich einer leistungs- und erfolgsabhängigen Vergütung
- Sonderzahlungen in Abhängigkeit vom Unternehmenserfolg
- Betriebliche Altersversorgung
- Vorteilhafte Dienstwagenregelung mit privater Nutzung
- Technische Ausstattung für Ihren individuellen Arbeitsplatz

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail an [cschroeder@g-g-personalberatung.de](mailto:cschroeder@g-g-personalberatung.de).

Für Fragen vorab steht Ihnen Frau Schröder unter +49 6227 539 62 14 telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und melden uns umgehend bei Ihnen, selbstverständlich absolut vertraulich.