

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Außendienst

Unser Auftraggeber ist der führende Anbieter für intelligente Steuerung von Intralogistik. Mit mehr als 8000 qualifizierten Mitarbeitern aus Forschung und Entwicklung, Vertrieb, Produktion und Service, verteilt auf 14 Vertriebs- und Serviceniederlassungen gehört unser Kunde zu einem der führenden Anbieter für Intralogistiksysteme und Flurförderzeuge. Weltweit betreibt das Unternehmen über 1500 Servicestützpunkte, Produktionsstandorte in Deutschland, Italien und Brasilien und hat 20 Tochtergesellschaften im Ausland. Dem Unternehmenserfolg liegen die hocheffizienten Produkte, die von branchenspezifischen Komplettangeboten für große und kleine Betriebe bis zu computergestützten Logistik-Programmen für effektives Lager- und Materialflussmanagement zu Grunde. Grundlage für das erfolgreiche Handeln sind Integrität, Mut, Zusammenarbeit und Exzellenz.

IHR AUFGABENGEBIET

- Sie betreuen und beraten die Kunden ihres Verkaufsgebietes und sind für den Verkauf der Produktpalette verantwortlich
- Sie führen Kundengespräche, erstellen Angebote und führen die Gespräche mit dem Kunden eigenverantwortlich bis zum Vertragsabschluss
- Darüber hinaus gehört die Akquisition von Neukunden innerhalb ihres Verkaufsgebietes zu ihren Aufgaben

IHR PROFIL

- Sie haben einen technischen oder kaufmännischen Hochschulabschluss oder entsprechende Kenntnisse im Rahmen einer technischen bzw. kaufmännischen Ausbildung mit anschließender fundierter Praxiserfahrung erworben
- Sie sind „Vollblutverkäufer“, haben Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Industrieprodukte und verstehen es, diese Produkte in ganzheitlichen Lösungskonzepten zu verkaufen
- Sie sind es gewohnt selbstständig zu arbeiten und überzeugen durch eine hohe Kundenorientierung, Beratungskompetenz, Verhandlungsgeschick und ein verbindliches Auftreten
- Reise Bereitschaft sowie der sichere Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen runden ihr Profil ab

Unser Auftraggeber bietet

- Abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld mit viel Freiraum zur selbstständigen Arbeit
- Regelmäßige Trainings und Weiterbildungen zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Attraktive Entlohnung: fixes Grundentgelt zuzüglich einer leistungs- und erfolgsabhängigen Vergütung
- Sonderzahlungen in Abhängigkeit vom Unternehmenserfolg
- Betriebliche Altersversorgung
- Vorteilhafte Dienstwagenregelung mit privater Nutzung
- Technische Ausstattung für ihren individuellen Arbeitsplatz

Haben wir Ihr Interesse an dieser äußerst spannenden Position mit großem Gestaltungsspielraum geweckt? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail an jgander@g-g-personalberatung.de.

Für Fragen vorab steht Ihnen Frau Gander unter +49 6227/ 53962 15 telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und melden uns umgehend bei Ihnen, selbstverständlich absolut vertraulich.